

הצלחה למפגש רוכשים ומתעניינים

ב"צרפתי בשמורה"

שבשכונת ארגמן

עוד 2 עסקאות נחתמו

במקום, נוספו ל-20

הרוכשים עד כה

הנוכחים גם הקשיבו בעניין רב לשתי הרצאות: האחת מפי עו"ד ממשרד אבי שרם (המלווה את החברה), בה דיבר על זכויות הקונים לפי "חוק המכר" המתוקן (מאז פרשת "חפציבה") והאחרת בנושא מימון ותוכניות משכנתא מפי הגב' זיוה שומרוני, מנהלת המרחב בבנק לאומי למשכנתאות, אליה נלווה רכז הפיתוח העסקי דודי כהן.

שתי מנהלות המכירות הנמרצות בפרויקט, רגב סוריא ומתי עוז (מחברת ר.מ. עוז נדל"ן) הביעו שביעות רצון רבה מהצלחת המפגש ומסרו כי נתוני המכירות בפרויקט "מפתיעים לטובה" - כי מול כל התחזית למכירות חלשות בשל המיתון - "מסתבר שהשכונה הזו מושכת קהל כאילו לא השתנה כלום מאז הקיץ"... - סיכמו.



בשלב א' של הפרויקט (ובו 52 דירות בשני בניינים) ולמדו, לראשונה, להכיר את שכניהם העתידיים. כמו כן הוזמנו למקום כעשרים משפחות שגילו עניין רב ברכישה ומתוכנן אכן חתמו חוזים, במקום, שתי משפחות ועוד ארבע החלו בתהליך.

ביום שישי האחרון נערך מפגש מרשים של רוכשים בפועל ורוכשים בכוח (מתעניינים) במשרדי המכירות של פרויקט היוקרה "צרפתי בשמורה" בשכונת ארגמן החדשה (נס 121). לאירוע שכלל בראנץ' עשיר, הרצאות עוד, הגיעו 18 המשפחות שכבר רכשו דירות

איש ישיר 49

איש השבוע שלנו לא יחמיץ אף חופשת סטטוס אמיתית. אחת לעונה הוא יצא לגיחת נלישה, קלאסה, כמו כל מכור לספורט הלבן... כן-כן, חופשה מ-ה-מ-ת-שכזו כוללת גם סדרת הישרדות-אלפינית, פסטיבל-בוץ, אמן-אורח בעברית, אירועי אוכל צפונבוני, והכי חשוב: בר גורמה אקסקלוסיבי, ופעוטון-סקי יוקרתי.

כן ככה זה, לגמרי לא-קל. כדי לשלב חבילת הנאה בסיכון, צריך לתחזק את שרירי העכזו ו...לקוות שכדור-הארץ יפסיק להתחמם.

...לקראת כל חופשה לבנה ידאג איש השלג שלנו, לביטוח רפואי (גם למזכירה) בדגש על: קלקול קיבה, שיפשופים, חבלות ברצועות הברך, הריון בלתי-רצוי, קרע בטחול או חלילה -פריקת-לסת.



דרך אחת לגן-עדן ואלף דרכי עקלקלות לגיהנום...

(עפ"י מימרה מאידיש)